

Que es un WISP?

WISP (Wireless Internet Service Provider) es decir Proveedor de servicios de Internet Inalámbrico (fijo).

Tipos de WISP:

Informales: Aquellos que no cuentan con permisos para distribuir, operar y/o desplegar red ante la IFT

Comercializador: Aquellos que cuentan con permiso de comercializador otorgado por el ente regulador IFT y operan con la cobertura regulatoria de un operador

Operador: Cuentan con un título de Concesión (Concesión Única) otorgada por el ente regulador IFT que autoriza el despliegue de red a nivel nacional bajo las normas y reglas del mismo.

Wisp en zonas rurales?

La esencia de Wisp en zonas rurales es conectar a comunidades remotas, zonas no atendidas, esta ideología tiene un profundo carácter social.



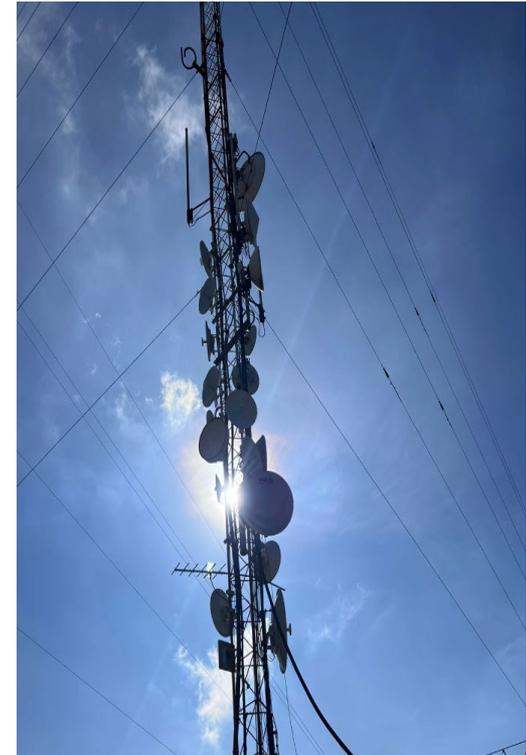
Wisp en zonas urbanas?

Ofrecer un servicio confiable de alta velocidad, competitivo para empresas y el mercado residencial.



Wisp red híbrida?

Ofrecemos la combinación de dos redes de transporte tanto la red de microondas como la red de fibra óptica.



Problemas que se le presentan a los WISP en sus entidades



Los principales problemas son:

1. Desconocimiento de los municipios o entidades gubernamentales de los permisos, concesión que otorga el IFT para el despliegue de red.
2. Desconocimiento de los costos/precios que se tienen que pagar por la autorización (uso de vía) para poder desplegar la red de fibra óptica (Anuencias)
3. Desconocimiento de los procesos que hacen que el despliegue sea mucho mas lento para la construcción de red
4. Negativas de áreas de gobierno por falta de conocimiento.

Ventajas de los WISPs u operadores regionales.

Un ISP, WISP o híbrido bien establecido cuenta con muchas ventajas:

1. Atención personalizada y servicios a la medida que los operadores nacionales no pueden dar.
2. Velocidad de despliegue, pueden ser muy buenos aliados para atender y resolver oportunidades locales, pues conocen la zona.
3. Calidad de servicios, muchos ISPs regionales han sido seleccionados para dar servicios a bancos nacionales, eventos gubernamentales y transmisiones en vivo de eventos críticos como Mañaneras, debates presidenciales, etc pues son los únicos que pueden cumplir los requisitos técnicos de manera inmediata.
4. Tarifas y servicios ad hoc a la zona.

¿Cómo pueden favorecerse los municipios con operadores locales?



Hacer mancuerna con estas empresa es beneficioso para ambas partes:

1. El gobierno municipal cuenta con aliados tecnológicos, y no solo proveedores nacionales que no pueden dar soporte inmediato.
2. El empresario local crece al tener conectividad
3. Proveer de cobertura y servicios en áreas de interés para ambas partes. Cubrir de servicio de internet o telefonía en eventos masivos o kioscos de pago de predial, registros y altas etc.
4. Ofrecer servicios “incluidos” “gratis”, contra regularizaciones de los ciudadanos. Ejemplo, Wifi incluido en parques y jardines con el pago de tu predial.
5. Telefonía centralizada en todas las oficinas de gobierno local a mejores tarifas y con mejores servicios



GRACIAS

JOSÉ LUIS CARRILLO SALAS

TEL. 5554542121

jlcarriilo@comunicalo.mx